



# KONFERENS ÄGARSKIFTE

Fredag 6 november 2026 kl 9.00–16.00  
Haymarket by Scandic, Stockholm

## **Sälja kliniken? Allt du behöver veta på en dag.**

Nya domstolsbeslut med IVO och ändrar momsreglerna vid inkråmsförsäljning. Tiotandvården påverkar klinikernas intäktsbild. Tillståndsplikten ställer nya krav på den som tar över. På en dag får du koll på allt du behöver veta, inklusive skatte- och pensionsfrågor.

## CelinDental

■ Din oberoende affärspartner

KLINIKVÄRDERING • KLINIKFÖRMEDLING • KONSULTATIONER • LÄS MER ►

# Förbered dig på inför ett ägarskifte!

Den här endagskursen tar upp vad du behöver tänka på inför ett ägarskifte. Du får konkreta råd, värdefulla kontakter och förhoppningsvis både mod och kunskap för att sätta dina planer i verket. Ta chansen att få all info du behöver, på en och samma dag!

## PROGRAM – Ägarskifte för dig som vill sälja din klinik

### Juridik, ekonomi och myndighetskrav

Saker du behöver tänka på och ta hjälp med

- IVO - Vad behöver du tänka på nu och framöver?
- Skattefrågor vid ägarskifte och de nya 3:12-reglerna
- Momskonsekvenser vid inkråmsförsäljning efter HFD:s dom 2025
- Tillståndsplikten: vad gäller vid förvärv av klinik?

### Sälja inkråm eller hela bolaget?

Erfarenheter och praktiska insikter från en tandläkare som nyligen genomfört en försäljning, från första kontakt till avslut. Vad väger tyngst när man väljer köpare, och hur känns det egentligen? Överlåtelse av rörelse eller aktiebolag? Och vad det innebär när säljaren är ett fåmansbolag?

- Tiotandvården och hur den påverkar klinikens värdering
- Bank- och finansieringsfrågor

### Personlig rådgivning

Under dagen finns föreläsarna tillgängliga för kortare samtal. Efter avslutat program finns möjlighet till mingel.

### Viktiga frågor att ställa sig:

- Är jag beredd att sälja?
- Vilka är de tänkbara köparna?
- Vad vill jag göra när jag sålt?

## Talare

### Joel Rabenius, rådgivare inom myndighetskrav och cybersäkerhet

Joel hjälper ditt företag att förstå och hantera myndighetskrav och informationssäkerhet. Han delar erfarenheter med IVO:s tillståndsprövning från verkliga tillståndsärenden och går igenom vanliga fallgropar, risker och vad både köpare och säljare behöver ha kontroll på inför ett ägarskifte.

### Peter Schultz, tandläkare

Berättar om sin resa från beslut till avslut: värdering, annonsering, kontakter med olika typer av köpare och de knäckfrågor som varje säljare möter. Vad spelar roll utöver det ekonomiska utfallet, och hur planerar man sitt successiva avslut?

### Anders Svensson, skattejurist och rådgivare, Cedra

Tar upp skattejuridiska frågeställningar vid klinikförsäljning: 3:12-regler, fåmansföretagsskatt och konsekvenserna av HFD:s dom 2025 om moms vid inkråmsförsäljning.

### Helena Ericsson, företagsrådgivare, Handelsbanken

Att sälja sin klinik frigör ett betydande kapital med nya möjligheter och viktiga val. Helena berättar hur du tänker strategiskt om placeringar, pension och kapitalförvaltning efter affären.

### Robert Sjölund, EcOption

Hur du förbereder din bokföring inför en försäljning och bokför överlåtelsen rätt, samt skillnaderna mellan aktieförsäljning och inkråmsöverlåtelse.

### Agneta Larsson, försäkringskonsult/pensionsrådgivare

Tar upp hur du ser över hela den ekonomiska bilden inför pensionen: tjänstepensioner, privat sparande, skatteeffekter och hur du undviker fällor när du väljer utbetalningstid och tar ut din pension.

## Arrangör

### Markus Sjölund och Jonas Uhrström, CelinDental

Markus Sjölund är civilekonom och delägare i CelinDental. Jonas Uhrström har lång erfarenhet från tandvårdsbranschen som affärsutvecklare. Tillsammans guidar de dig genom dagen.

## Info

### Pris

Per deltagare: 7 900 kr exkl. moms, lunch och kaffe ingår (9 875 kr inkl. moms)

### Plats och tid

Stockholm – Haymarket by Scandic, Hötorget 13-15.  
Fredag 6 november 2026, kl 9.00–16.00 samt mingel efter att programmet avslutats

### Frågor och anmälan

info@celindental.se, tel: 073-655 11 76  
OBS! Begränsat antal platser.

### Sveriges oberoende klinikförmedlare

CelinDental har många års erfarenhet av att förmedla kliniker. Från värdering och prospekt till kontakten med potentiella köpare och avslut.

Missa inte din chans

**Anmäl dig här idag!**

Begränsat antal platser.



# CelinDental

■ Din oberoende affärspartner

Tel 073-655 11 76

info@celindental.se

www.celindental.se